

## Checkliste zur Bestimmung des externen Unterstützungsbedarfs

Unterstützung hierzu erhalten Sie jederzeit bei den Außenwirtschaftsberater/innen des Netzwerks „NRW Handwerk International“.

Identifizieren Sie, bei welchen der u.g. Themen Sie sich Unterstützung wünschen, und legen Sie anschließend einen Zeit- und Kostenrahmen hierfür fest.

### Beratungsinhalte:

- Potenzialanalyse im Unternehmen
- Strategieentwicklung für Markteintritt
- Marktanalysen
- Suche und Auswahl von Geschäftspartnern
- Vertriebsaufbau
- Beschaffung
- Vor-Ort-Betreuung (Verhandlungen/Messen)
- Machbarkeitsstudie für Gründung/Joint Venture
- Rechtliche/steuerliche Fragen/Verträge
- Aufbau eines internen Informationssystems
- Personalsuche
- Weitere Inhalte, die für Sie wichtig sind

### Schulungsinhalte:

- Fremdsprachen
- Markterschließungsstrategien
- Länderinformationen
- Interkulturelle Aspekte
- Rechtliche/steuerliche Aspekte
- Nutzung internationaler Informationsnetze
- Internationale Ausschreibungen
- Kaufmännische und technische Auftragsausführung
- Finanzierung/Absicherung
- E-Business/Online-Marketing
- Weitere Inhalte, die für Sie wichtig sind

### Förderinstrumente:

- Außenwirtschaftsberatung
- Messeförderung
- Joint-Venture-Förderung
- Delegationsreisen
- Machbarkeitsstudien für Investitionen
- Personalförderung

### Länder- und Brancheninformationen:

- Handelsbeschränkungen, Zölle, Steuern
- Regelungen des Kapitalverkehrs
- Normen, Industriestandards, Produkthaftung
- Vorhandene Vertriebsstrukturen

### Erfahrungsaustausch:

- Arbeitskreise
- Unternehmertreffen zum Austausch